

# Teknisk Selger Industri

## Stokke, Norge

Ditt fokus vil være på både nye og eksisterende kunder, hvor kompleksitet og utfordrende oppgaver vil stille høye krav til deg. Du vil jobbe tett med øvrig organisasjon internt i DAFA, da de fleste saker drives som prosjekter i samarbeide med kollegaer på tvers av avdelinger som: Innovasjon, Produksjon og Innkjøp.

Kontorlokasjon vil være i DAFAs lokaler på Borgeskogen mellom Tønsberg og Sandefjord, men du må forvente noe reisevirksomhet i Norge. I noen tilfeller vil det være hensiktsmessig å jobbe ut hjemmefra.

## Relevant bakgrunn/ kompetanse:

- Gjerne ingeniørbakgrunn eller teknisk fagskole, men ikke et krav
- God teknisk innsikt og forståelse for tekniske problemstillinger
- En kommersiell innstilling, og B2B salgserfaring innenfor industrien eller produksjonsvirksomheter
- God forretningsforståelse og innsikt
- Gode kommunikasjonsferdigheter på engelsk og norsk, muntlig og skriftlig er påkrevd
- Du har god IT-forståelse og brukerferdigheter

## Ønskede personlige egenskaper:

- Utadvendt, energisk, uredt og et stort pågangsmot
- Pågående, og samtidig evne å bygge langsiktige relasjoner
- Systematisk, strukturert og nøyaktig
- Trygg i presentasjonsrollen
- Utadvendt og sosialt tilpasningsdyktig
- Motiveres av å «bygge opp» og skape fornøyde kunder
- Ser muligheter i å digitalisere salgsprosessen

Aktuelle kandidater til DAFA forstår viktigheten av å jobbe strukturert og målrettet. Du har en del års erfaring i å arbeide mot industri/ produksjonsvirksomheter i Norge. Eksempel på aktuelle kundegrupper kan være byggindustri/ elementproduksjon, produsenter innen elektro, HVAC og Medico. Erfaring fra gummi- eller plastrelatert industri vil være en fordel.

Solid teknisk grunnforståelse og gode analytiske evner vil kjennetegne deg som kandidat. Du trigges av å se utfordringer og muligheter, ikke problemer. Krevende og komplekse kunder og langsiktige innsalg og prosesser motiverer deg i hverdagen.

Vi tror du bor på strekningen Oslo til Grenland.

## Teknisk Selger Industri

Vi tilbyr en spennende stilling med stort potensiale for utvikling til deg som ønsker å være en nøkkelspiller i å videreutvikle DAFAs posisjon i Norge. I DAFA gis det gode rammebetingelser for å lykkes.

Du vil få grundig opplæring og innføring i konsernets kompetanse og løsninger. Den rette kandidaten vil få konkurransedyktig fastlønn, bonus basert på individuelle resultater/ teamresultat, og firmabilordning.

Ønsker du å vite mer om stillingen er du velkommen til å kontakte vår rådgiver i **SalesJobs**, **Roar Isachsen**, på tlf. **957 07 457**, eller **roar@salesjobs.no**

[Søk her](#) 



## Who we are

Making small invisible changes with a big impact...

### At DAFA, we seal, we absorb, and we protect.

With a passion for foam and rubber, we are specialized in making small invisible changes with a big impact. We seal cold air from hot air - and absorb sound to create silence. We dampen vibrations, and we protect objects against shocks and damage. And while our products may seem unnoticeable, they are always irreplaceable.

### It all started in 1939 in Denmark.

What began as an entrepreneurial family business producing sealing strips of bronze has today expanded into an international operation - manufacturing the unimaginable across three continents. We cut, we print, and we innovate new solutions. From small nose pads for face masks to protecting large wind turbine blades during transportation, we combine cutting-edge production equipment with great engineering skills and know-how to develop solutions geared to the demands of the future.

### But it all begins with our people.

Engineers, operators, or quality controllers. At DAFA, everyone is a master of their craft, united into a culture like a family. Our ambitions are global, but our values are practical and local.

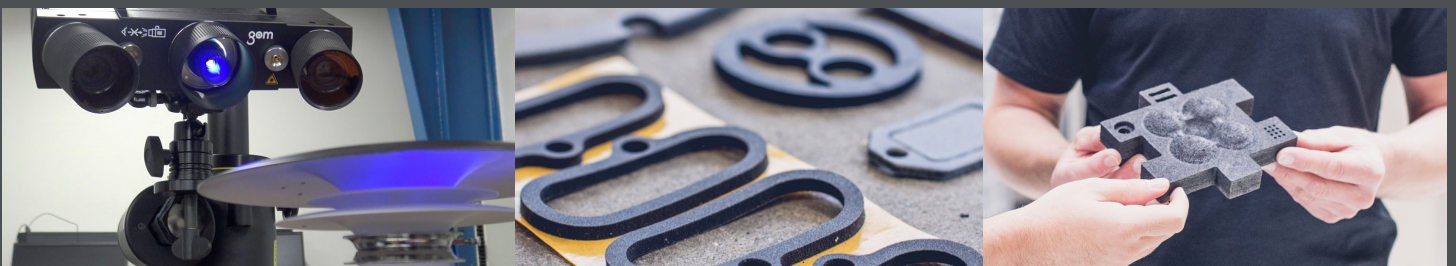
### World-class solutions driven by our passion for innovation and sustainability.

Like our products, being visible to the world is not the most important for us. We simply care about being good at what we do and the difference we can make. We go to work every day to earn the trust of each other and our customers - together shaping the future of manufacturing by pushing the industry standards for quality and more sustainability.

We want our 'invisible' products to bring a noticeable impact and make DAFA the best in the world at what we do. Seal, absorb, and protect. One innovative solution at a time.

For more information about DAFA, visit us on [LinkedIn](#) or [dafa-group.com](https://dafa-group.com)

Watch a short movie about DAFA [here](#)



[dafa-group.com](https://dafa-group.com)

Denmark · Sweden · Germany · China · US · Norway · Poland · Italy