

Account Manager - Polska centralna i zachodnia

DAFA Polska sp. z o.o., Grodzisk Mazowiecki, Natolin, Polska

OBOWIĄZKI:

- Nawiązywanie i rozwijanie długotrwałych relacji handlowych z największymi partnerami firmy
- Koordynowanie wdrażanie nowych produktów/rozwiązań u klientów
- Planowanie i realizowanie bieżących i rocznych planów sprzedaży
- Realizowanie procesu sprzedaży w tym:
 - wyszukiwanie i pozyskiwanie nowych klientów
 - sporządzanie ofert
 - uzgadnianie warunków sprzedaży, w tym prowadzenie negocjacji długo- i krótkoterminowych kontraktów handlowych
 - windykowanie należności
- Udział w targach, wystawach i pokazach branżowych
- Prowadzenie szkoleń technicznych dla klientów
- Kształtowanie i promowanie wizerunku firmy

CECHY IDEALNEGO KANDYDATA:

- Umiejętność rozpoznawania potrzeb klientów oraz negocjacji handlowych
- Nastawienie na realizację celów
- Samodzielność i inicjatywa w działaniu
- Dobra organizacja czasu pracy
- Doskonałe zdolności interpersonalne
- Zaangażowanie, entuzjazm w działaniu i pozytywne nastawienie

DOŚWIADCZENIE:

- Roczne doświadczenie w handlu międzynarodowym w sektorze B2B
- Znajomość rynku przemysłowego i budowlanego w Polsce i krajach ościennych będzie atutem
- Mile widziane doświadczenie w pracy z produktami technicznymi oraz umiejętność czytania rysunków technicznych

Account Manager - Polska centralna i zachodnia

ZNAJOMOŚĆ JĘZYKÓW:

- Bardzo dobra znajomość języka angielskiego

OFERUJEMY:

- Samochód służbowy
- Pracę w międzynarodowej firmie o mocnej pozycji na rynku
- Możliwość samodzielnego działania
- Możliwość rozwoju zawodowego i podwyższania kwalifikacji
- Pakiet socjalny i benefity (opieka medyczna, karta MultiSport i kursy językowe)

Chcesz dołączyć do naszego zespołu?

Poproszę o przesłanie CV w języku polskim i angielskim do

HR Generalist, Aleksandry Malinowskiej na adres alm@dafa-polska.pl



About DAFA

DAFA is a family-owned corporation founded in 1939 by Børge Norby.

The early manufacture and assembly of bronze sealing strips has evolved into manufacture of products in foam, rubber and plastic materials for construction, industry and wind energy applications, such as gaskets, sealing tape, and sound and vibration damping solutions.

After establishment and acquisition of subsidiaries abroad, the DAFA Group now has more than 350 employees across three continents and eight countries, with production in Denmark, Italy, Poland and China. DAFA's headquarters are located in Aarhus, Denmark.

DAFA's mission is to provide sustainable, long-lasting solutions which seal, absorb and protect. Our goal is for our customers to experience added value by collaborating with DAFA.

Core story

The invisible lines that make wonders happen.

At DAFA we are experts in specialized products and total solutions that seal, absorb and protect.

With constant innovation, uncompromising product quality and close collaboration with our partners, we contribute to successful projects in industries where attention to detail is the difference between success and failure.

Our experience covers three quarters of a century with a strong commitment to principles of sustainability in business decisions that create long-term value for our stakeholders.

Our global supply chain means we deliver to any location efficiently on competitive conditions.

For more information about DAFA, visit us on [LinkedIn](#) or dafa-group.com

Watch a short movie about DAFA [here](#)



dafa-group.com

Denmark · Sweden · Germany · China · US · Norway · Poland · Italy

